

AKTYWNA SPRZEDAŻ UBEZPIECZEŃ

Polisa ← *Zamknięcie*
Polecenie
Prospecting ↓
Odprawa
Cross-selling
Telefon
Szkolenie
Analiza potrzeb ←
Obsługa



**Jak się
wdrożyć
i przetrwać
W BRANŻY
UBEZPIECZENIOWEJ**



*Dalsza część książki dostępna w wersji
pełnej.*

