

( SPRZEDAWAJ TAK, BY LUDZIE  
LUBILI OD CIEBIE KUPOWAĆ! )

# BIBLIA

WYDANIE III



Jeffrey Gitomer



# HANDLOWCA

Najbogatsze źródło wiedzy o sprzedaży

Reguły, sekrety, dobra zabawa, czyli jak zadbać o całokształt Twojej relacji z klientem  
Przeciwności i przeciwnicy, czyli jak poradzić sobie w najtrudniejszych sytuacjach  
Niech żyje Król Klient Wielki, czyli kto i co naprawdę liczy się w procesie sprzedaży

onepress  
EXCLUSIVE

*Dalsza część książki dostępna w wersji  
pełnej.*

