

Kevin HOGAN



CO SKRYWA TWARZ POKERZYSTY?
Chcesz wiedzieć, czy Cię lubią?
Chcesz wiedzieć, czy Cię oszukują?
Chcesz bezbłędnie orientować się,
jakimi są ludźmi,
tylko dzięki obserwacji?
Chcesz robić najlepsze
i najwłaściwsze wrażenie,
szczególnie podczas
pierwszego spotkania?

SEKRETNY

JĘZYK BIZNESU

ROZSZYFRUJ KAŻDEGO W

3

SEKUNDY

Wszyscy przeczuwamy, że tuż pod naszym nosem zachodzi pewien proces komunikacji pozastawnej, ale domyślamy się także, że nie do końca złamałiśmy jej kod. Robi to ta książka. Jeśli chcesz zrozumieć prawdziwą komunikację w biznesie (tę, która rozgrywa się pod przesłodzoną warstwą

pagaduszek), a następnie ją zbadać i wykorzystać z korzyścią dla siebie, przeczytaj tę książkę od deski do deski.

MARK JOYNER, autor książki

Oferta nie do odrzucenia. Jak otworzyć umysł klienta?

*Dalsza część książki dostępna w wersji
pełnej.*

