

Autor bestsellera
„Moc przyciągania”

Joe Vitale

Handlowa jawa niczym wymarzony sen sprzedawcy: stosuj perswazję jednego zdania, poznaj siłę hipnotyzujących nagłówków, upajaj się chęcią posiadania, twórz rzeczywistość sukcesu.

JAK WPROWADZIĆ KLIENTA W TRANS KUPOWANIA

NOWA PSYCHOLOGIA
SPRZEDAŻY
I MARKETINGU

*Dalsza część książki dostępna w wersji
pełnej.*

