



Philip Hesketh

Jak wywierać wpływ na ludzi

ZOSTAŃ ADEPTEM W SZKOLE PERSWAZJI

- Rola podświadomości w wywieraniu wpływu
- Poprawianie wrażenia, jakie robisz na innych
- Niezawodny sposób na zapamiętywanie imion
- Umiejętne stosowanie konstruktywnej krytyki
- Mówienie właściwych rzeczy i zadawanie odpowiednich pytań
- Pięć kluczy do perswazji i wywierania wpływu
- Budowanie prawdziwej empatii
- Myślenie długoterminowe i osiągnięcie zamierzonych celów
- Lojalność i wynikające z niej zaangażowanie
- Wykorzystywanie unikalności na swoją korzyść
- Wywoływanie atrakcyjności emocjonalnej
- Kreowanie zaufania na całe życie

*Dalsza część książki dostępna w wersji
pełnej.*

