

15
NOWYCH
wskazówek!



Bartłomiej Stolarczyk

65 narzędzi sprzedaży i obsługi klienta przez telefon
do zastosowania od zaraz

Perswazyjny telemarketing

Jak polski i matematyka mogą **zwiększyć Twoją sprzedaż**? * Jak test babci może rozwinąć **Twoje umiejętności** sprzedażowe? * Czy **potrafisz przejąć kontrolę** nad rozmową? * Jak **mądrze mówić** o konkurencji? * Jak mówić **o cenie**?

*Dalsza część książki dostępna w wersji
pełnej.*

